



# Key-Account Manager (f/m/d)

## Vollzeit

emarketing gehört international zu den erfolgreichsten Google Partnern und ist seit 2013 fester Bestandteil der Online-Marketing Branche.

Im Zentrum von München wächst hier ein junges & innovatives Tech-Unternehmen vom Startup zur Company.

Unser Anspruch: Online-Händler, Brands, sowie Agenturen zu unterstützen, im eCommerce erfolgreich zu wachsen!

Neben unserer prämierten Softwarelösung, welche sich aktiv am Markt entwickelt, stehen zukünftige AI-Themen, Internationalisierung, Ausbau der Partnerschaften und der immer fortschrittliche Aspekt in der DNA von emarketing.

### Deine Tätigkeit

- Akquise neuer Geschäftspartner
- Entwicklung bestehender Geschäftsbeziehungen z.B. Planung & Durchführung von spannenden Marketingaktionen
- Repräsentation von emarketing auf Messen, Kongressen und anderen Veranstaltungen
- Aktives Kreieren der gesamthaften Wachstumsstrategie von emarketing
- Direkte Zusammenarbeit mit dem Marketing- und Vertriebsteam

### Das bringst du mit

- Studium oder Ausbildung in BWL, Medien- oder Kommunikationswissenschaften, Soziologie oder in einem vergleichbaren Bereich
- Erfahrung im Bereich Kundenmanagement, Sales oder Projektmanagement
- Pro-aktive und eigenständige Arbeitsweise
- Flexibilität, Empathie und Reisebereitschaft
- Gutes Ausdrucksvermögen in Deutsch und Englisch

### Was wir bieten

- Ein aufgeschlossenes, junges und dynamisches Team
- Ausgeglichene Work-Life-Balance
- Ein attraktives Gehalt
- Täglich frischer Lunch für Mitarbeiter
- Flache Hierarchien, Verantwortung und Freiheit eigene Ideen zu entwickeln
- Kontinuierliches Lernen von und mit erfahrenen Kollegen
- Zentrales Büro mit Panorama-Blick über ganz München

